

VOS AMBITIONS GRANDISSENT NOTRE ENGAGEMENT VOUS SUIT



POUR ÊTRE À LA HAUTEUR DE VOS AMBITIONS, NOS ÉQUIPES SONT MOBILISÉES ET ENGAGÉES À CONSTRUIRE, AVEC VOUS, LES SOLUTIONS QUI VOUS PERMETTRONT DE RÉUSSIR AU MIEUX VOS ACTIVITÉS.

DEVELOPPONS ENSEMBLE L'ESPRIT D'ÉQUIPE



الإتحاد الدولي للبنوك
UNION INTERNATIONALE DE BANQUES

SOMMAIRE

LE GROUPE SG

L'ESSENTIEL DU GROUPE EN QUELQUES CHIFFRES

MÉTIERS & CLIENTS

UIB GROUPE SG EN TUNISIE

L'ESSENTIEL EN QUELQUES CHIFFRES

MÉTIERS & CLIENTS

CONTACTS UIB

ANNEXES

PRODUITS CASH MANAGEMENT

QUESTIONS D'ORDRE PRATIQUE

*Données au 31.12.13
Certains chiffres ont été arrondis
Droits réservés, diffusion limitée*

LE GROUPE SG

L'ESSENTIEL DU GROUPE EN QUELQUES CHIFFRES



DÉVELOPPONS ENSEMBLE L'ESPRIT D'ÉQUIPE

RESPONSABILITÉ
INNOVER BANQUE
DE DEMAIN
ESPRIT D'ÉQUIPE
RELATION AGILITÉ
ENTREPRENDRE
QUALITÉ 150 ANS

DÉVELOPPER ENSEMBLE

TRANSFORMATION
CONFIANCE
BANQUE RELATIONNELLE
SATISFACTION
CLIENT SOLIDITÉ

Société Générale est l'un des tous premiers groupes européens de services financiers.

S'appuyant sur un modèle diversifié de banque universelle, le Groupe allie solidité financière et stratégie de croissance durable, afin de mettre sa performance au service du financement de l'économie et des projets de ses clients.

Être la banque relationnelle de référence sur ses marchés, proche de ses clients, choisie pour la qualité de l'engagement de ses équipes : c'est l'ambition de la Société Générale. Pour concrétiser au quotidien, le Groupe a fait de la satisfaction de ses clients sa priorité, et transforme ses métiers et ses organisations pour améliorer son efficacité opérationnelle.

Notre signature « Développons ensemble l'esprit d'équipe » est plus qu'une promesse : elle est un engagement à mobiliser les compétences et l'énergie de tous nos collaborateurs pour mériter pleinement la confiance de nos clients.

CHIFFRES CLÉS

32
millions de clients

154 000
collaborateurs

118
nationalités

+ de 60%
de femmes

61 %
des effectifs à l'international

150 ans
de développement

76 pays

1 entreprise française
sur 3 accompagnée à l'export

+ de 7 000 e-commerçants accompagnés
dans leur activité

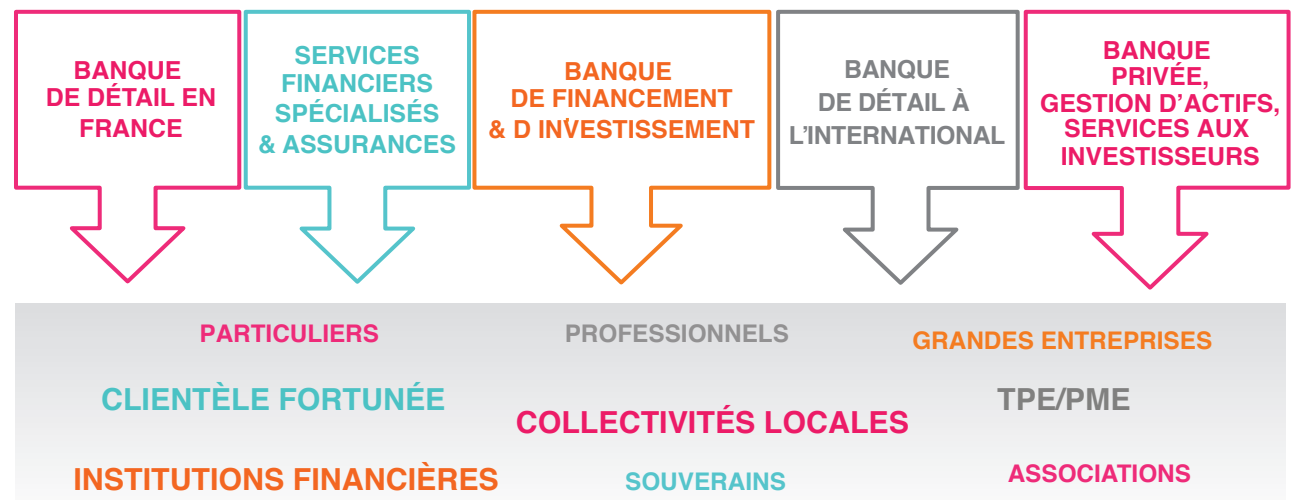
24,4 milliards d'euros de produit net bancaire

51,0 milliards d'euros
de capitaux propres part du Groupe

FINANCEMENT DE L'ÉCONOMIE

LE SENS DE NOTRE MÉTIER

Créé en 1864 pour favoriser le développement du commerce et de l'industrie en France, notre Groupe accompagne aujourd'hui 32 millions de clients dans 76 pays du monde. Nous mettons notre stratégie de croissance durable au service du financement de l'économie et des projets de nos clients, qu'il s'agisse de particuliers, de professionnels, de PME, de grandes entreprises, d'institutions financières, ...



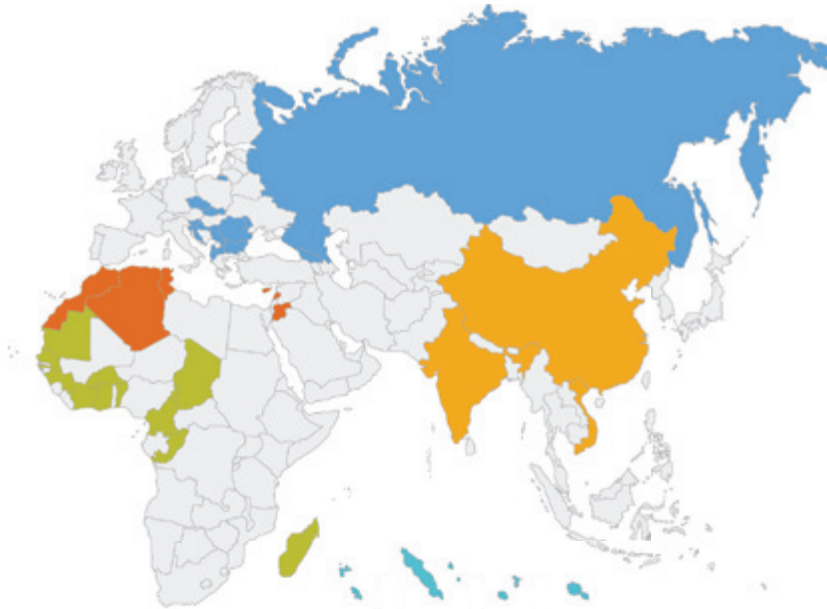
UNE CROISSANCE DURABLE ET ÉQUILIBRÉE

- Un modèle de **BANQUE UNIVERSELLE**, équilibré et solide, autour de **3 métiers** :
 - La banque de détail en France,
 - La banque de détail à l'international,
 - La banque de financement et d'investissement
- Un **ACTEUR SIGNIFICATIF** dans les métiers de Services Financiers Spécialisés, d'Assurances, de Banque Privée, de Gestion d'Actifs et de Services aux Investisseurs.
- Un développement soutenu des **SYNERGIES** entre nos métiers
- Un ancrage solide en **EUROPE**, une présence forte dans les **GÉOGRAPHIES À FORT POTENTIEL (Afrique, Asie)**



RÉSEAUX INTERNATIONAUX

UNE PRÉSENCE SIGNIFICATIVE



Tunisie
1^{ère} BANQUE pour les crédits aux particuliers
4^{ème} BANQUE à capitaux privés par le PNB et la taille du réseau

Maroc
4^{ème} BANQUE à capitaux privés.
Algérie
1^{ère} BANQUE par le total bilan et fonds propres.

Roumanie
1^{ère} BANQUE à capitaux privés
République Tchèque
3^{ème} BANQUE par le total bilan

Russie
4^{ème} BANQUE pour les crédits aux particuliers

Côte d'Ivoire
1^{ère} BANQUE par le total bilan
Sénégal
1^{ère} BANQUE par les encours de crédits
Cameroun
1^{ère} BANQUE par les encours de crédits

- 36 PAYS - 38 FILIALES - 3 800 AGENCES - 58 000 COLLABORATEURS - 14 MILLIONS CLIENTS

Europe	Méditerranée	Afrique	Outre-mer	Asie
10 millions clients	2,7 millions clients	1,2 million clients	300 000 clients	130 000 clients
42 000 collaborateurs	11 500 collaborateurs	5 200 collaborateurs	1 200 collaborateurs	2 500 collaborateurs
2 600 agences	840 agences	270 agences	80 agences	170 agences

RÉSEAUX INTERNATIONAUX

NOTRE SAVOIR- FAIRE

Des Solutions Novatrices au service de la simplicité, afin de mieux servir et intensifier la relation avec nos clients

Une offre complète et personnalisée de produits et services bancaires pour tous types de clients, aux meilleurs standards internationaux et adaptée à la particularité de leurs besoins et aux spécificités locales.

Le Partenaire Indispensable pour l'accompagnement des entreprises à l'international

S'appuyant sur l'expertise de l'ensemble des lignes métiers et la force de notre réseau, nous accompagnons nos clients dans leurs projets à l'international.

Acteur Responsable et Engagé au service du développement de l'économie locale

Implantés dans les pays émergents ou à fort développement, nous jouons localement notre rôle d'acteur responsable tout en étant au service de l'économie locale.

LA RECONNAISSANCE DE NOS CLIENTS

- **Bulgarie – Société Générale Expressbank**
Meilleure banque en Bulgarie
(*Euromoney Awards for Excellence, 2012*)
- **République Tchèque – Komerční banka**
Meilleure banque en République Tchèque
(*Fincentrum, 2011 et 2012*)
- **Roumanie – BRD**
Meilleure banque en Roumanie (*The Banker & Global Finance, 2011*)
- **Cameroun – SGBC**
Meilleure banque au Cameroun (*EMEA finance magazine, 2011 et 2012*)
- **Maroc – Société Générale Maroc**
Meilleure banque au Maroc (*Euromoney Awards for Excellence, 2012*)
- **Russie – Rosbank**
Top 10 des banques les plus fiables de Russie (*Forbes, 2013*)

RÉSEAUX INTERNATIONAUX

PRÉSENCE SIGNIFICATIVE EN AFRIQUE

- 3 nouvelles implantations en cours (dont Togo) et un partenariat stratégique avec Barclays récemment signé.
- Grâce à la synergie entre filiales du groupe SG, UIB conseille et accompagne les entreprises Tunisiennes souhaitant s'implanter et/ou cherchant des partenaires en Afrique.
- Grâce à la synergie entre filiales du groupe SG, UIB conseille et accompagne les entreprises Tunisiennes souhaitant s'implanter et/ou cherchant des partenaires en Afrique.



	ALGERIE	Société Générale Algérie
	BENIN	Société Générale Bénin
	BURKINA FASO	Société générale Burkina Faso
	CAMEROUN	Société Générale Cameroun
	CONGO	Société Générale Congo
	CÔTE D'IVOIRE	Société Générale BCI
	GHANA	Société Générale Ghana
	GUINÉE	Société Générale BG
	GUINÉE ÉQUATORIALE	Société Générale BGE
	MADAGASCAR	Société Générale BFV
	MAROC	Société Générale Maroc
	MAURITANIE	Société Générale Mauritanie
	SÉNÉGAL	Société Générale BS
	TCHAD	Société Générale Tchad
	TUNISIE	Société Générale UIB

15 PAYS - 850 AGENCES - 11 000 COLLABORATEURS - 14 MILLIONS CLIENTS

SERVICES FINANCIERS SPECIALISÉS & ASSURANCES

EXPERTISES COMPLÉMENTAIRES



- Un portefeuille d'activités **de financement et de services** pour les Particuliers et les Entreprises.
- Une forte **présence internationale** au service des partenaires et des clients.
- Une **gestion durable et responsable** des activités.

4 MÉTIERS - 45 PAYS - 27 000 COLLABORATEURS - 17 MILLIONS CLIENTS - 50 Mds EUROS D'ENCOURS DE CRÉDIT

SERVICES FINANCIERS SPECIALISÉS & ASSURANCES

DES MÉTIERS INNOVANTS ET LEADERS

ASSURANCES



Produits d'Assurances Vie, Prévoyance et Dommages

- 7,2 millions de clients
- 80 Mds EUR d'encours
- N°2 en République Tchèque et N°3 au Maroc
- Trophée d'or des contrats d'assurance Vie pour le contrat Ebène et trophée de bronze pour le contrat Séquoia par le magazine Le Revenu Z

CRÉDIT À LA CONSOMMATION



Financement des Ventes (Auto & POS) / Financement Direct / Services aux Institutions Financières

- 9,4 millions de clients
- N°2 en France, Allemagne et Russie en financement Auto
- 22 Mds EUR d'encours
- N°1 en Tunisie

LOCATION LONGUE DURÉE ET GESTION DE FLOTTES DE VÉHICULES



Financement & gestion de flottes et solutions de mobilité alternatives (auto-partage, 2 roues...)

- 106 000 clients
- 955 000 véhicules en gestion
- N°2 en Europe et N°3 dans le monde
- Élu meilleur service client de l'année en France pour la 5^{ème} année consécutive

FINANCEMENT DES VENTES & DES BIENS D'ÉQUIPEMENTS PROFESSIONNELS



3 secteurs industriels : High-Tech, Transport et Équipements Industriels

- 230 000 clients
- 18 Mds EUR d'encours
- N°1 en Europe et N°3 dans le monde
- SME Champion of the Year, European Lessor of the Year

RÉSEAUX FRANCE

COMPLÉMENTAIRES AU SERVICE D'UNE CLIENTÈLE DIVERSIFIÉE



Une banque accessible
par le **canal de son choix**

2 260 agences

30 000 collaborateurs



8 banques régionales
une forte culture de proximité

918 agences

10 200 collaborateurs



N°1 de la banque en ligne
en France

Acteur majeur du courtage
et de l'épargne en ligne

800 collaborateurs

GTPS

**GLOBAL TRANSACTION
& PAYMENT SERVICES**

Flux et paiements pour entreprises
et institutions financières

21 implantations

1 574 collaborateurs

3 176 AGENCES - + de 11 MILLIONS CLIENTS - + de 40 000 COLLABORATEURS

SG CIB

BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT

Un **rôle clé d'intermédiaire** entre émetteurs et investisseurs, forts de notre **expertise globale** dans trois domaines :

BANQUE D'INVESTISSEMENT

- **Conseil stratégique** et solutions de **marchés de capitaux**
- Approche de conseil global, **fusions & acquisitions**, optimisations des structures de capital

FINANCEMENTS

- **Financements structurés** avec une franchise mondiale sur les ressources naturelles
- **Marchés de la dette**
- **Solutions de couverture** pour les émetteurs

ACTIVITÉS DE MARCHÉS

- **Des solutions sur mesure d'investissement et de gestion de risque** pour les investisseurs
- **Une plateforme intégrée et multi-sous-jacents** offrant un accès global à toutes les classes d'actifs

- Près de **10 500 collaborateurs**
- Au service des clients sur tous les grands marchés mondiaux et dans plus de **31 pays** en Europe de l'Ouest, CEEMEA, Amériques et Asie-Pacifique
- Solutions pour **émetteurs et investisseurs, entreprises et institutions financières**



SG CIB

CROISSANCE DES PARTS DE MARCHÉ ET DE LA RECONNAISSANCE CLIENT

**Un modèle
construit sur des
positions de leader**

- Leader en dérivés actions, produits structurés, taux & crédit euro, et financements de ressources naturelles
- Forte présence auprès de la clientèle européenne et orientation stratégique vers l'Afrique.

**Nos facteurs
différentiants**

- Compétences reconnues dans l'ingénierie et le conseil
- Qualité et étendue de la franchise produit
- Culture innovante et entrepreneuriale, esprit pionnier

Top 5
sur les émissions
d'obligations
internationales
en Euro en 2012

**Meilleur
Arrangeur
Financements
Export**
Depuis 2001

**Meilleure
banque
de financement
sur les marchés
de matières
premières**
depuis 2009

**Leader mondial
des dérivés
actions**
depuis 2001

**De solides
positions**
sur les taux,
les matières
premières
et la recherche

SG CIB

CROISSANCE DES PARTS DE MARCHÉ

BANQUE PRIVÉE



Des **solutions de gestion de fortune** pour les Dirigeants, Entrepreneurs

Familles fortunées, Intermédiaires, financiers, ...

Une **offre complète**, de solutions d'investissement sur-mesure

Un réseau international
17 pays, 2 500 collaborateurs

86 milliards d'Euros d'actifs gérés

MÉTIER TITRES



Des **services titres** de premier ordre pour les investisseurs institutionnels, gestionnaires d'actifs, intermédiaires financiers et sociétés de gestion

Des services de compensation, conservation, de banque dépositaire, administration de fonds, asset servicing, gestion des liquidités, agent de transfert et services aux émetteurs

4 000 collaborateurs dans **27 implantations**

7^{ème} conservateur mondial,
2^{ème} européen

COURTAGE MULTI-ASSETS



Co-entreprise détenue à 100% par la Société Générale

Fournisseur pour plus de **10 000** contreparties de **services de compensation et d'exécution** sur les dérivés cotés

Implanté dans **14 pays**, un accès à plus de **85 places financières**

GESTION D'ACTIFS



Société de gestion, filiale à **25 %** avec Crédit Agricole SA (**75%**)

Une **gamme complète de produits**, couvrant toutes les **classes d'actifs** et les **principales devises**

Des **solutions d'épargne** adaptées aux besoins de ses clients à travers le monde. Des produits sur mesure, performants et innovants, adaptés à leur activité et à leur profil de risque

727 milliards d'euros d'actifs sous gestion



UIB GROUPE SG EN TUNISIE

L'ESSENTIEL DU GROUPE EN QUELQUES CHIFFRES



UIB GROUPE SG EN TUNISIE

HISTORIQUE

1964

UIB Acteur Incontournable
du paysage bancaire Tunisien

UIB

Une Banque locale à vocation régionale

4^{ème} Banque Privée

en Tunisie en termes de PNB en 2013

2002

Acquisition de la majorité du capital de l'UIB par le Groupe SG

UIB

Une stratégie de développement commercial
axée sur les grandes entreprises nationales et multinationales

3^{ème} Banque en Tunisie

Reconnue pour la qualité de ses services
de cash management (Euromoney en 2012)

UIB GROUPE SG EN TUNISIE

RÉSEAU AGENCE



1335
EMPLOYÉS

130
AGENCES

172,8 MDT
CAPITAL SOCIAL

55.1% DU CAPITAL
GROUPE SG

44.9% DU CAPITAL
SOCIÉTÉS PRIVÉES ET PARTICULIERS

3 FILIALES EN TUNISIE

- **UIB Finances** (Brokerage & Asset management)
- **International SICAR** (Capital Risk)
- **IRC-International de Recouvrement de Créances** (Recouvrement)

LE MARCHÉ DES ENTREPRISES À L'UIB

UNE GAMME COMPLÈTE DE PRODUITS & SERVICES REGROUPÉS PAR UNIVERS DE BESOINS

Banque au Quotidien

- Comptes Courants
- Comptes de Dépôt
- Cash Management
- Banque à Distance (internet)

Financement des Investissements et du Cycle d'Exploitation

- Financement BFR
- Financement des Investissements
- Opérations de change
- Opérations de Commerce International

Import & Export

- Financement BFR
- Financement des Investissements
- Opérations de change
- Opérations de commerce International

Social & Employés

- Plan Salaires
- Offre UIB PLATINE



LE MARCHÉ DES ENTREPRISES À L'UIB

L'EXPERTISE AU SERVICE DU CLIENT

- Le Coverage: une force de proposition dédiée aux clients, une équipe de Chargés d'affaires répartis sur les 3 zones : Tunis, Sfax et Sousse.
- Les Chargés d'Affaires conseillent les entreprises et leur proposent une gamme diversifiée de financements et un accès aux marchés de capitaux.
- L'expertise et la technicité des équipes, associées à une recherche reconnue, permettent à l'UIB de concevoir des solutions adaptées aux besoins spécifiques de chacun de ses clients.
- UIB fonctionne avec les plus grands groupes privés Tunisiens, les plus importantes Multinationales installées en Tunisie et les Institutionnels.
- Conseil et accompagnement des Entreprises et Groupes Privés Tunisiens souhaitant s'installer à l'international ou développer des relations de partenariat.



BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT À L'UIB

▪ BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT

▪ **Financement Structuré**

- Financement d'acquisition : LBO\MBO
- Financement de projet
- Financement Export

▪ **Activité de Marché**


- Hedging matière première
- Hedging Taux d'Intérêt et change
- Emission obligations souveraines

▪ **Conseil et Expertise**


- Conseil en fusion et acquisition (M&A)
- Entrées en Bourse
- Accompagnement des Investisseurs à l'Etranger
- **Custody** : Gamme complète autour de l'activité Titres – Conservation

BANQUE DE FINANCEMENT
ET D'INVESTISSEMENT

LAISSEZ-VOUS GUIDER PAR NOS EXPERTS
pour vos projets d'investissement et de financement



Avec notre partenariat, votre entreprise bénéficiera de l'expertise de l'un des tous premiers groupes de services financiers de la zone euro, l'expertise du groupe Société Générale. Une expertise reconnue avec plus de 150 ans d'expérience au service des investisseurs. Forte de cette synergie et des réalisations réussies aussi bien pour les opérations domestiques qu'internationales, l'UIB vous apportera l'assistance nécessaire pour la mise en place de votre projet, le conseil pour le développement de votre activité quelque soit sa complexité. Votre entreprise sera assistée par une équipe de financier, juriste et expert en risque pour vous orienter et vous garantir le bon déroulement de vos opérations.

 **UIB**
الإتحاد الدولي للبنوك
UNION INTERNATIONALE DE BANQUES

www.uib.com.tn

BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT À L'UIB

A l'UIB, la BFI s'articule autour de 3 grandes lignes de métiers qui font appel aux services de nos experts de la SG CIB

BANQUE D'INVESTISSEMENT

FINANCEMENTS STRUCTURÉS

ACTIVITÉS DE MARCHÉ

BANQUE D'INVESTISSEMENT

Conseil en fusions et acquisitions : Un accompagnement du client de l'identification de l'opportunité jusqu'à la finalisation de la transaction.

En tant que conseil financier sur des opérations de fusions, d'acquisitions, de cessions, ou d'opinion d'équité et dans le cadre de missions de conseil spécifiques confiées par les clients, privés ou souverains, UIB et Société Générale Corporate Finance procurent avec le plus haut degré de professionnalisme les services suivants :

- Etudes sectorielles et de marché
- Analyse stratégique d'opportunités d'investissements ou de cessions

- Analyse des informations financières, commerciales et industrielles nécessaires à l'analyse économique, financière de la société cible.
- Evaluation de la société cible
- Gestion des processus de due diligence
- Etablissement du montage et de la négociation de la transaction
- Elaboration de la tactique d'approche des actionnaires et/ou dirigeants de la société cible
- Aide à la rédaction des documents de transaction en coordination avec les conseils juridiques

BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT À L'UIB

BANQUE D'INVESTISSEMENT

Conseil en Stratégie Financière : l'UIB dispose d'une équipe spécialisée intervenant en conseil sur la stratégie de financement des sociétés.

Elle répond notamment aux problématiques de choix des investisseurs en fonds propres et en dette et de financement en fonction de la stratégie adoptée en matière de développement ou de restructuration.

FINANCEMENTS STRUCTURÉS

Reconnue au niveau mondial pour son expertise sectorielle dans le domaine des actifs aéronautiques et des infrastructures (infrastructures sociales et de transport, énergie conventionnelle et renouvelable, ressources naturelles et actifs offshore, défense et télécommunications), UIB et SG interviennent en tant que conseil financier, arrangeur/underwriter et agent/servicer, pour offrir à ses clients des solutions

L'équipe Marchés de Capitaux ("ECM" Equity Capital Markets) au sein du groupe SG et les équipes de UIB interviennent sur les transactions d'augmentation de Capital, d'Introduction en Bourse, d'émission d'obligations convertibles et autres transactions liées au capital.

intégrées, combinant l'ensemble des produits de dette nécessaires au financement des actifs, des équipements ou des projets :

- **Financement de Projets d'infrastructure, Telecom et Oil & Gas.**
- **Financement Export : Le groupe SG est reconnu comme le meilleur arrangeur en crédit export depuis 2001.**

BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT À L'UIB

ACTIVITÉS DE MARCHÉ

Afin d'accompagner ses clients dans un environnement où les marchés financiers sont de plus en plus interconnectés, SG CIB a regroupé ses experts – ingénieurs, vendeurs, opérateurs de marché et spécialistes conseils – au sein d'une plateforme intégrée permettant un accès global aux marchés actions, taux, crédit, changes, matières premières et à la gestion alternative.

TAUX, CHANGES ET MATIÈRES PREMIÈRES :

- **Taux et changes** : basées à Londres, Paris, Madrid et Milan, mais aussi aux États-Unis et en Asie-Pacifique, les équipes taux et changes proposent un large éventail de produits de flux et de produits dérivés. Le groupe SG étant nommé meilleur fournisseur de produits de Change de la Communauté Économique Européenne (Global Finance, décembre 2013).

- **Matières premières** : fort de plus de vingt ans d'expérience, SG CIB est un acteur significatif sur les marchés de l'énergie (pétrole, produits raffinés, gaz naturel, charbon, émissions de carbone, gaz naturel liquéfié, etc.), des métaux (de base et précieux) et a développé

Les experts de UIB et de SG CIB s'appuient sur cette plateforme pour proposer des solutions sur mesure, adaptées aux besoins et risques spécifiques de chaque client pour chacun des sous-jacents.

une offre matières premières agricoles à destination des producteurs. SG CIB est actif auprès des entreprises et des investisseurs institutionnels et leur apporte des solutions de couverture et d'investissement. En qualité de membre de 1^{ère} catégorie du London Metal Exchange, SG CIB offre également des services de compensation et d'exécution pour les contrats futurs et options. En 2013, SG CIB a été reconnu « meilleur établissement de l'année sur les matières premières et en particulier les métaux de base, le pétrole et les produits indiciels » (Risk & Energy Risk commodities ranking, 2013).

BANQUE DE FINANCEMENT ET D'INVESTISSEMENT À L'UIB

ACTIVITÉS DE MARCHÉ

EMISSIONS OBLIGATAIRES SOUVERAINES

• Plateforme Obligataire Intégrée :

Le groupe SG est leader sur le marché obligataire en Euro, et partenaire stratégique sur le marché USD pour les émetteurs CEEMA grâce à une équipe de spécialistes composée de :

- 67 Originateurs
- 22 Syndicateurs
- 179 Vendeurs
- 169 Traders Crédit.

• Offre de services complète :

Conseil en notation pour amélioration du rating pays par les agences de notations.

Stratégie de communication et de marketing : une campagne de communication exhaustive auprès des investisseurs sera essentielle pour assurer le succès de votre transaction. **(Deal Road Show et présentation investisseurs)**

Préparation de la documentation juridique : sous format RegS/144A pour une émission USD, mais c'est également un atout pour une éventuelle transaction EUR.

Trading secondaire : Afin de maintenir une certaine activité sur le marché secondaire, SG CIB est prête à afficher des prix et des taux indicatifs en fourchette Bid-Ask sur les pages Reuters et Bloomberg pour l'emprunt USD ou EUR envisagé.

VOS INTERLOCUTEURS UIB



LUDOVIC CAILLY

- Responsable Pôle Grandes Entreprises & Banque de Financement et d'Investissement
- Ludovic.cailly@uib.com.tn
- Phone : + 216 71 218 418 ➤ Mobile : +216 92 55 38 97



PIERRE BEAUREPAIRE

- Responsable Pôle Banque de Détail
- pierre.beaurepaire@uib.com.tn
- Phone : + 216 71 218 255
- Mobile : +216 92 55 38 98



KARIM BELLOUMA

- Responsable Clientèle Multinationale & Banque de Financement et d'Investissement
- karim.bellouma@uib.com.tn
- Phone : +216 71 218 414 ➤ Mobile : +216 98 221 391



JAWHAR AJLANI

- Responsable Marché PME
- Jawhar.ajlani@uib.com.tn
- Phone : +216 71 218 556
- Mobile : +216 98 529 602



CYRINE FHAIEL

- Directeur Grands Groupes Tunisiens
- Cyrine.fhail@uib.com.tn
- Phone : + 216 71 218 496
- Mobile : +216 93 644 970



SALOUA MELLOUKI

- Directeur Entreprises Locales et Etatiques
- Saloua.mellouki@uib.com.tn
- Phone : +216 71 218 498
- Mobile : +216 95 990 951

|

ANNEXES

|

PRODUITS ET SERVICES

CASH MANAGEMENT

■ SERVICE CASH MANAGEMENT: UIB@N KING

- **UIB@nking** est une solution complète, sécurisée vous permettant de consulter via Internet vos comptes ouverts à l'UIB et d'effectuer vos diverses opérations bancaires, en toute sécurité et à distance de votre bureau et où que vous soyez.
- **Consultation** des comptes et téléchargement PDF, MT940 et CSV des soldes et des écritures des comptes UIB
- **Consultation** des soldes et des mouvements du jour en temps réel
- **Téléchargement** des reporting spéciaux (AFB120, échelles d'intérêts, avis d'opérés, alertes Swifts)
- Virements domestiques en dinars (unitaires, multiples, permanents,...)
- Virements en devises
- **Services** : cours des devises, messagerie et commande des moyens de paiement
- Envoi de fichiers de salaires (Hors fichiers MT101)
- Deux dispositifs de sécurité Digipass inclus
- **En Option** : - **Option 1** : Fichiers d'ordres format MT101 (Gratuit) - **Option 2** : Reporting comptes autres banques



PRODUITS ET SERVICES

CASH MANAGEMENT

■ LES POINTS FORTS D'UIB@nking

- **Disponibilité** : Vous pouvez gérer vos comptes et effectuer vos opérations 24h/24 et 7j/7.
- **Temps réel** : Vos soldes et vos relevés de comptes UIB sont mis à jour en temps réel avec la fonctionnalité 'mouvements Intraday'.
- **Gain de temps** : Vous accélérez les échanges d'informations. Vous évitez les déplacements à votre banque et les délais d'acheminement pour vos remises de virements et d'effets en supprimant les supports papier ou disquette. Vous optimisez ainsi votre processus de décision.
- **Accès Multi-Banques** : Un seul portail pour accéder aux relevés de comptes dans diverses banques locales voire Internationales.
- **Sécurité** : La validation d'un paiement en ligne est totalement sécurisée.
- **Ergonomie** : Vous accédez à l'information sous divers formats standard et en même temps personnalisables.
- **Souplesse** : Vous disposez d'une solution adaptable à vos procédures internes. Vous octroyez des accès personnalisés en fonction des responsabilités de chacun de vos collaborateurs.
- **Simplicité** : Vous n'avez besoin que d'un ordinateur et d'une connexion Internet.
- **Support et Assistance** : L'UIB met à votre disposition des experts prêts à vous aider face à tout problème.



PRODUITS ET SERVICES

CASH MANAGEMENT

■ SERVICE CASH MANAGEMENT: **UIB SWIFT**

- UIB SWIFT est une SOLUTION de banque à distance permettant aux abonnés de recevoir, par E-mail, en **TEMPS RÉEL** leurs messages SWIFT reçus ou émis.
- Fonctionnalités
 - Notification automatique aux agences dès réception ou envoi de SWIFT,
 - Acheminement automatique des copies de SWIFT émis ou reçus aux clients,
 - Envoi manuel des copies SWIFT aux clients non déclarés sur fin-stat par un utilisateur habilité,
 - Consultation des messages SWIFT émis ou reçus selon plusieurs critères (compte, date, référence, montant,...),
 - Génération d'une panoplie de statistiques par type de message/correspondant/compte/agence/pays...

■ SERVICE REPORTING ET INSTRUCTION DE PAIEMENT: **UIB INFOSWIFT**

- UIB INFOSWIFT est une SOLUTION de reporting au quotidien établie par l'édition systématique de Swift MT 940 et d'instruction de paiement par Swift MT 101.

QUESTIONS D'ORDRE PRATIQUE

■ RÉGLEMENTATION DE CHANGE ?

- Une entreprise est dite Non Résidente (NR) si son capital est détenu à plus de 66% par des non résidents suite à des apports en devises. Elle peut opter pour le régime totalement exportateur ou le régime partiellement exportateur.
- Une société est dite Résidente à Participation Étrangère, ayant son activité totalement ou partiellement à l'Export :
 - Si la part des étrangers dans le capital est inférieure ou égale à 49.99%, il y a liberté totale dans les prises de participation dans le capital.
 - Si la part des étrangers dans le Capital est supérieure à 49,99%, il y a liberté totale sauf pour certains secteurs réglementés tels que les services, la santé, l'éducation, le transport.

■ TRANSFERT, RAPatriement ET DIVIDENDES ?

- Dans le régime des sociétés non résidentes, tout transfert et rapatriement est libre.
- Dans le régime des sociétés résidentes, les dividendes ainsi que le capital investi (revenant aux non résidents) sont librement transférables.

QUESTIONS D'ORDRE PRATIQUE

■ INVESTISSEMENT ÉTRANGER ?

- L'investissement étranger est libre dans tous les secteurs d'activités à l'exception du secteur des services financiers, secteur des Mines, secteur des hydrocarbures, secteur des opérateurs de réseaux de Telecom et, du secteur du Commerce de distribution.
- L'investisseur étranger est libre d'acquérir ou louer les terrains et les locaux bâtis dans les Zones Industrielles ou dans les Zones Touristiques à condition d'en conserver la vocation.
- Le (re)transfert du capital investi ainsi que les plus values sur investissement ne sont soumis à aucune autorisation au préalable.
- L'Investissement Direct Étranger ou en portefeuille est libre.

■ ACCES AU FINANCEMENT ?

- Le financement est libre pour les opérations d'importation et d'exportation des entreprises non résidentes établies en Tunisie et exerçant des activités dans les secteurs de l'industrie et des services.
- Les crédits d'exploitation sont librement octroyés aux entreprises non résidentes établies en Tunisie.
- Pour le financement des investissements en dinars et en devises des sociétés non résidentes, un accord préalable de la Banque Centrale de Tunisie est nécessaire.
- Pour les Entreprises Résidentes à Participation Étrangère, aucune autorisation n'est exigée.

MENTIONS LÉGALES

Le présent document ne constitue pas une offre ni une sollicitation, un conseil ou une recommandation de l'UIB pour l'achat ou la vente d'un produit. Les informations qu'il contient sont données à titre indicatif, n'ont aucune valeur contractuelle et peuvent être modifiées à tout moment. Sans préjudice des objections légales ou réglementaires de l'UIB, les investisseurs sont tenus, avant la conclusion de toute transaction ou la réalisation de tout investissement, d'effectuer leur propre évaluation dudit produit et des risques associés, notamment d'un point de vue légal, fiscal et comptable, en faisant appel, s'ils le jugent nécessaire, à leur(s) propre(s) conseil(s). Société Générale est agréée par le Comité des Établissements de Crédit et des Entreprises d'Investissement et régulée par la Commission Bancaire et l'Autorité des Marchés Financiers.